



Persone e valori prima di tutto

L'azienda di Bagnacavallo (Ravenna) continua a essere protagonista del mercato grazie ai mandati di importazione in esclusiva per l'Emilia-Romagna e le Marche di Atlas, Tana e Terex ora Schaeff brand Yanmar. Nonché a una filosofia vincente che mette al centro la qualità della vita

di Luca Balduzzi

commerciale Valerio Venturini il merito è di «valori chiave molto ben definiti».

Quali? È presto detto: «L'entusiasmo per il proprio lavoro, il rispetto delle persone - dai dipendenti ai fornitori e ai clienti- e degli impegni assunti, la responsabilizzazione e il coinvolgimento dei lavoratori, l'attenzione alla formazione e alle più recenti normative sulla sicurezza».

Una filosofia efficace

Una filosofia che ha dato prova della sua efficacia in non poche situazioni di difficoltà che Venturini si è trovato a dover fronteggiare nel corso degli anni.

Prima di tutto, «la decisione della Liebherr di mettere in liquidazione volontaria la Liebherr Noleggio Italia. E il mancato rispetto di un accordo firmato con la Adv (che in quel periodo era ancora una fra le società controllate dalla Rent, ndr), che si è vista costretta a difendere le proprie ragioni in tribunale, con conseguenti strascichi giudiziari, fino alla vittoria nella vertenza. Un risultato che ha portato la Liebherr a scegliere di disdire il mandato di importazione in esclusiva per la Rent, con l'obiettivo di subentrare in prima persona».

Contemporaneamente, «il prolungarsi della crisi del mercato, con una diminuzione dei fatturati fino al 60%. A cui si affiancano le richieste di riduzione degli af-



Competenza e professionalità. Ma non esclusivamente. Se la Adv Service srl-Vendi-

ta e assistenza macchine Movimento terra e Material handling di Bagnacavallo, in provincia di Ravenna, è una azienda che è

stata in grado di mantenere una solida posizione sul mercato e di guadagnarsi una ottima reputazione, secondo il suo direttore



Eco'nergy, novità Atlas presentata a Ecomondo

La partecipazione della Adv Service srl alla ventesima edizione della fiera Ecomondo di Rimini, nel novembre dello scorso anno, con uno stand della Atlas, è stata l'occasione per presentare il sistema Eco'nergy. Una tecnologia all'avanguardia per diminuire fino al 50% il consumo di carburante nell'utilizzo dei caricatori industriali e degli escavatori su cingoli e su gomma (attraverso un numero maggiore di operazioni eseguite sulle apparecchiature, in termini di prestazioni di carico e

scarico) e l'usura dei loro componenti fondamentali, per proteggere l'ambiente e per garantire agli imprenditori un ritorno sul proprio investimento in dodici o diciotto mesi. «I clienti si lamentano in continuazione che non ci sono più margini imprenditoriali, a fronte di costi sempre in crescita e che non si riescono a tenere sotto controllo», osserva Venturini. «Le soluzioni esistono e potete approfittarne scegliendo i macchinari della Atlas con il sistema Eco'nergy».



fidamenti da parte delle banche, che non offrono il minimo appoggio alle aziende».

Dopo il risanamento -«niente affatto semplice»- della Rent, attraverso l'inserimento dei nuovi marchi Atlas e Komatsu, «la decisione della Komatsu di chiudere la Komatsu Italia, con il trasferimento del mandato di importazione in esclusiva alla Komatsu Europe International Nv».

E, infine, «la scelta di un socio di abbandonare la Rent, invece di rimanere uniti per portare a compimento gli impegni presi».

L'ennesimo terremoto, che ha spinto alla decisione probabilmente più significativa e cruciale di tutte: «La messa in liquidazione della Rent, attraverso un concordato preventivo liquidatorio e la mia designazione come liquidatore giudiziale. E l'acquisto, da parte dei soci della Adv e di un nuovo socio non operante, in un primo momento delle quote della Rent e successivamente dell'intero ramo di azienda. All'interno del nuovo organigramma, l'allora vicepresidente della Adv, Paolo Proni, è diventato presidente e responsabile del servizio post-vendita Autostrade Spa per la manutenzione delle lame da ne-



ve e degli spargisale, e io consigliere delegato con l'incarico di direttore commerciale e post vendita del Movimento terra e Material Handling».

Un nuovo corso

Per il suo nuovo corso, «l'azienda è riuscita innanzitutto a mantenere la collaborazione con la Atlas Gruppo Tedesco, che ha evi-





dentamente compreso il valore delle persone e del progetto», è convinto Venturini, ha recuperato il rapporto con Tana, già a fianco della Rent fra il 1997 e il 2000, e ha stretto un nuovo accordo con la Terex ora Schaeff brand Yanmar.

Per la Atlas, la Adv propone una grande varietà di caricatori industriali («Sono stati i primi a inventarli, e sono fra i numeri uno», commenta Venturini, ricordando che con il gruppo Liebherr ha iniziato proprio con la divisione «Material handling»), di escavatori su cingoli e su gomma, in tutti e due i casi anche giosagoma, e di pale gommate, nonché una serie di macchinari che va dagli escavatori su cingoli e su gomma per la pulizia dei canali agli escavatori cingolati per le demolizioni, agli escavatori su cingoli per le galle-

rie. «Hanno deciso di promuovere anche nel nostro paese il ramo di azienda «Construction», spiega Venturini, «e ci vogliamo impegnare per fare conoscere le macchine della Atlas tanto quanto abbiamo fatto per quelle della Liebherr».

Il potenziale non manca assolutamente. In primo luogo, «si tratta di un prodotto che assomiglia a quello della Liebherr e che sotto alcuni aspetti ritengo migliore». Il vero valore aggiunto, però, sono «i macchinari creati su misura, come fanno i sarti con i vestiti. Se c'è una qualsiasi necessità, lo si fa presente alla fabbrica e la macchina viene preparata come richiesto».

Fra due anni la Atlas, fondata nel 1919, festeggerà il centesimo anniversario: «Pochissime imprese nel mondo possono vantare una storia di questo genere».

Per Tana, la Adv si occupa della divisione «Material handling», vale a dire dei compattatori per le discariche e dei trituratori e vagli mobili e fissi cingolati e gommati. «Ci siamo ritrovati proprio nel momento in cui stavano attraversando una fase di ristrutturazione aziendale e di rinnovamento», spiega Venturini. Indubbiamente, il riciclo e il riutilizzo dei materiali di scarto, nonché la conversione dei rifiuti in energia stanno creando nuove opportunità di mercato, a cominciare dal Vecchio continente.



Per Terex ora Schaeff brand Yanmar, infine, la Adv segue la divisione «Construction», ovvero i mini escavatori, sia su cingoli che su gomma, le mini pale Skid Steer Loader, anche in questo caso cingolate e gommate, le pale su gomma e gommate compatte, e le terne rigide. Un ramo di azienda acquistato, nel settembre dello scorso anno, dalla Yanmar, che ha deciso di ribattezzarlo Schaeff-Brand Yanmar.

Le nuove generazioni

Per raccontare la Adv del giorno d'oggi non ci si può dimenticare delle nuove generazioni con esperienza di commercio estero e rapporti con le aziende che sono entrate a fare parte dell'organico. Come Maurizio Baldini, con esperienza ventennale nel settore, che si è distinto immediatamente nella organizzazione della partecipazione della Adv alla fiera Ecomondo di Rimini. ◀



INFO

ADV Service SRL

Via S. Gervasio, 2
48012 BAGNACAVALLO (Ra)
P.I. 00118490390
Tel +39 0545 60000-61385
Fax +39 0545 69905
www.rentventurini.it

